



# GUIDE FORMATIONS 2024



*De la «Ressource» (Humaine) à la «Source»*

## Agenda et tarifs

Titre de la formation	Durée	Dates 2024	Tarifs
MANAGEMENT	JOUR/ HEURE		HT
Piloter son équipe au quotidien	9J		4790
Optimiser sa communication pour mieux manager	2 J	13 et 14/03 – 10 et 11/09	1250
Déléguer et développer l'autonomie de vos collaborateurs	2 J	9 et 10/04 – 16 et 17/10	1150
Anticiper et gérer les relations conflictuelles	1 J	15/05 et 21/11	595
Conduire des réunions efficaces	1 J	16/05 et 22/11	595
Mener des entretiens d'évaluation et professionnels	1 J	31/05 et 29/11	595
Gérer son temps et ses priorités	1 J	14/02 et 18/09	595
Profession Manager 3.0 (distanciel)	102 H		3490
Manager l'humain face aux défis de demain	6 J		
Développer son leadership	1 J		
Construire sa stratégie et son projet d'entreprise	1 J		
Accompagner le changement en favorisant l'implication	1 J		
Devenir manager Coach	1 J		
Conduire un projet efficacement	1 J	12/04 et 12/12	595
Créer les conditions de la motivation	1 J	05/06	595
Savoir prendre des décisions	1 J		
Manager la qualité et suivre la performance	1 J		
Manager différentes générations	1 J		
Réussir ses entretiens annuels d'évaluation	1 J	16/02 et 28/11	595
Réussir ses entretiens professionnels	1 J	05/02 et 27/11	595
Manager avec des méthodes agiles	1 J		
Management hybride	2 J		

Titre de la formation	Durée	Dates 2024	Tarifs
<b>RESSOURCES HUMAINES ET COMPETENCES</b>	<b>JOUR/ HEURE</b>		<b>HT</b>
Recruter et intégrer de nouveaux collaborateurs	2 J	22 et 23/05 – 5 et 6/11	1150
Perfectionner ses entretiens de recrutement	1 J		
Recruter grâce aux médias et réseaux sociaux	1 J		
Devenir formateur occasionnel	3 J		
Être tuteur et transmettre son expérience	2 J		
Document unique : mode d'emploi	2 H		

Titre de la formation	Durée	Dates 2024	Tarifs
<b>COMMUNICATION ET DEVELOPPEMENT PROFESSIONNEL</b>	<b>JOUR/ HEURE</b>		<b>HT</b>
COLLABOR'ACTEUR (présentiel et distanciel)	28 H		
Optimiser sa communication relationnelle	2 J	13 et 14/03 – 10 et 11/09	1250
Être acteur de son bien-être professionnel	2 J	24 et 25/09	1150
Affirmer sa confiance professionnelle	3 J		
Prendre la parole en public	3 J		
Cultiver son optimisme	2 J		
Réussir ses feedbacks et adopter la bonne posture	1 ou 2 j		
Renforcer son agilité en environnement incertain	1 J		

Titre de la formation	Durée	Dates 2024	Tarifs
<b>PERFORMANCE COMMERCIALE</b>	<b>JOUR/ HEURE</b>		<b>HT</b>
Tous vendeurs et toi ?	2 J	11 et 12/06	1150
Le commerce pour les non commerciaux	2 J	24 et 25/10	1150
Phoning optimiser ses prises de rendez-vous	1 J		
Préparer, organiser, piloter sa démarche commerciale	1 J	04/04	595

**Délai d'accès Formations :**

**La demande d'inscription doit se faire maximum 15 jours avant la formation.**

**Tarifs et délai d'accès Bilan de compétences et VAE :**

Le bilan de compétences ou la VAE sont accessibles sous un délai de 15 jours.

<b>Bilan de compétences particulier</b>	<b>2160 € TTC</b>
<b>Bilan de compétences entreprise</b>	<b>2150 € HT</b>
<b>VAE</b>	<b>€ HT</b>